

JDE O VÍC NEŽ JENOM O PRODEJ NEMOVITOSTI

Ostatní zprostředkovávají prodej nemovitosti, my při prodeji nemovitosti

4 DOBRÉ DŮVODY, PROČ VYUŽÍT SLUŽEB REALITNÍHO MAKLÉŘE

Zjistěte, jak mohou jeho zkušenosti a odbornost zefektivnit prodej vaší nemovitosti a ušetřit vám čas i nervy. Přečtěte si, jak může profesionál přinést klíčové výhody do procesu prodeje, včetně schopnosti strategicky vyjednat prodejní cenu, a zajistit vám tak co nejlepší výsledek.



Jedna z největších transakcí v životě

Často je částka, za kterou se nemovitost prodává, těžko představitelná. Nejednou má prodávající k prodávané nemovitosti osobní vazbu, což může celý prodej ztížit.

01



Realitní makléř je profesionál

Nejde jen o odborné znalosti, ale také o zkušenosti a spolupráci s dalšími profesionály. S bolavým zubem taky jdete k zubaři, s autem zajedete do servisu.

02



Časová náročnost

Zvenčí to vypadá jednoduše. Ve skutečnosti jsou za úspěšným prodejem nemovitosti desítky hodin práce celého realizačního týmu.

03



Nejllepší možná cena

Cesta za nejlepší možnou cenou začíná přípravou nemovitosti, pokračuje perfektní prezentací a profesionálně provedenými prohlídkami. To vše zakončeno dokonalým servisem.

04



+420 724 742 517 | facebook.com/realitnimartin